



# Coaching de préparation de négociation

formation sur mesure

**EXPRESSION DU BESOIN:** coaching pour préparer une négociation.

**OBJECTIFS:** (le programme sera adapté selon les besoins spécifiques)

- Les participants verront ou reverront les fondamentaux de la négociation: cartographie des parties prenantes, scénarios d'évolution défavorable, mandat, stratégie, organisation.
- Les participants sauront utiliser l'outil développé par Coach-Nego.
- Les participants s'organiseront pour leur négociation à venir.
- Les participants s'entraîneront à leur négociation à venir.
- Coaching individuel et collectif pour se préparer à mener la négociation.

**PARTICIPANTS:**

- **PUBLIC:** intra-entreprise: toute personne qui doit mener une négociation
- **NOMBRE:** individuel / groupe jusqu'à 3 / groupe jusqu'à 5 / groupe jusqu'à 10

**MODALITÉS PRATIQUES:**

- **DURÉE:** 1 journée (7 heures)
- **LOCATION:** à définir (en présentiel ou en distanciel)

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES :** pédagogie active à partir du cas réel.

**MODE D'ÉVALUATION DE LA FORMATION:**

- **EN AMONT :** auto-positionnement par rapport à l'objectif
- **EN FIN DE FORMATION :** auto-positionnement par rapport à l'objectif
- **APRÈS LA FORMATION :** retour d'expérience sur la négociation effectuée.

**COACH FACILITATEUR FORMATEUR:** Benjamin SYLVAND

Docteur en philosophie, coach professionnel diplômé, diplômé en négociation et en médiation de conflit. Consultant en gestion de crise et en résolution de conflit.

**PRÉ-REQUIS:** Aucun

**DEVIS:**

- 1 à 3 participants: 2 400 €HT/jour hors frais facturés au réel
- de 4 à 5 participants: 2 800 €HT/jour hors frais facturés au réel
- de 5 à 10 participants: 3 500 €HT/jour hors frais facturés au réel

